PLAN 60D + IA: Estrategia Digital para Empresa de Insumos Eléctricos y Cámaras de Seguridad

© OBJETIVO PRINCIPAL

Posicionar la empresa en el mercado local/regional como referente en **seguridad y soluciones eléctricas integrales**, aumentar las consultas y pedidos desde la web, y estructurar un flujo comercial digital automatizado con IA.

FASE 1: FUNDAMENTO ESTRATÉGICO

(Días 1-15)

- 1. Diagnóstico y propuesta de valor
- Revisar buyer persona principal:
 - Dueños de pymes, instaladores eléctricos, arquitectos y consumidores finales que buscan confianza, calidad y servicio rápido.
- Redefinir la propuesta de valor:

"Proveemos soluciones eléctricas y de seguridad confiables, con asesoramiento técnico y atención personalizada."

Crear slogan o tagline comercial:

"Energía y seguridad que te acompañan todos los días."

Fabián **Herrera**

2. Auditoría digital e identidad visual

- Ajustar sitio web para SEO local (ciudad, zona, servicios).
- Incorporar chat asistido con IA para responder consultas 24/7.
- Crear una página de servicios segmentada:
 - o Instalaciones eléctricas
 - o Cámaras de seguridad
 - Automatización
 - Insumos y materiales

3. Comunicación interna y gestión digital

- Implementar **CRM simple (Brevo o HubSpot Free)** para registrar contactos y oportunidades.
- Crear grupo interno en WhatsApp/Slack para coordinación rápida entre equipo de ventas, técnicos y administración.

FASE 2: ATRACCIÓN Y CONVERSIÓN

(Días 16-40)

4. Contenidos estratégicos

Crear un calendario de 3 canales:

Canal	Tipo de contenido	Objetivo	
Instagram	Reels cortos: "Consejos de seguridad en el hogar" / "Errores al instalar cámaras" / "Cómo elegir un cable correcto"	Alcance y posicionamiento	

LinkedIn	Casos reales de clientes + tips técnicos con enfoque profesional	Autoridad y reputación
Blog/Web	Artículos SEO: "Cómo elegir la cámara ideal para tu negocio" / "Checklist de instalación eléctrica segura"	Tráfico orgánico
YouTube Shorts	Tutoriales breves y comparativas	Reforzar marca y confianza

5. Lead magnet con IA

• Crear un recurso descargable:

"Guía rápida: Cómo proteger tu negocio en 5 pasos con cámaras inteligentes"

 Integrar un formulario con automatización (email de bienvenida + oferta de diagnóstico técnico gratuito).

6. Automatizaciones inteligentes

- Usar IA + CRM para segmentar leads según:
 - 1. Interesados en cámaras
 - 2. Interesados en insumos
 - 3. Interesados en servicios integrales
- Enviar secuencia de 3 emails automatizados:
 - 1. Bienvenida + contenido educativo
 - 2. Caso de éxito + video corto
 - 3. Invitación a llamada o cotización

FASE 3: ESCALABILIDAD Y CIERRE

(Días 41-60)

7. Campañas de promoción

• Anuncios Meta (Facebook/Instagram Ads):

- Campaña 1: "Protegé tu hogar o negocio con nuestras cámaras inteligentes."
- Campaña 2: "Todo en insumos eléctricos, con asesoramiento técnico profesional."
- Segmentación: zona geográfica + intereses (seguridad, tecnología, electricidad).

• Campaña Google Ads:

- Palabras clave locales: cámaras de seguridad [ciudad], material eléctrico [ciudad].
- Estrategia de remarketing para visitantes del sitio web.

8. Inteligencia comercial + IA

- Implementar tablero en Notion o Google Sheets con IA integrada:
 - o Control de leads, conversiones, cotizaciones y ventas.
 - IA analiza patrones y recomienda enfoque de contenido o campañas según rendimiento.

9. Optimización final y fidelización

- Automatizar mensajes postventa:
 - o Agradecimiento + pedido de reseña Google.
 - o Ofrecer mantenimiento o revisión anual.

Fabián**Herrera**

• Crear sistema de referidos con incentivos (descuento o accesorio gratuito).

® BONUS IA RECOMENDADA

Área	Herramien ta sugerida	Uso
Atención automáti ca	ChatGPT o Gemini+ Brevo Bot	Responder consultas y derivar a ventas
Gestión interna	Notion + IA o ChatGPT Team	Seguimiento de clientes y proyectos
Creación de contenid os	ChatGPT / Canva Magic Claude	Publicaciones y guías
Análisis de campaña s	Metricool + IA	Evaluar métricas y rendimiento
CRM inteligent e	HubSpot Free + IA Assistant	Seguimiento de contactos y cotizaciones

6

X RESULTADOS ESPERADOS EN 60 DÍAS

- +30% tráfico web cualificado.
- +40% de consultas comerciales desde el sitio.
- Al menos 10 nuevos clientes o proyectos concretos.
- Canal digital automatizado funcionando con IA (sin depender del dueño).

"La IA potencia lo que sos. No te reemplaza, te expande." Fabián Herrera

Próximo paso: Impulso Estratégico 60D

Si querés implementar estos métodos en tu negocio, descubrí el programa "Impulso Estratégico 60D: Marketing + IA para hacer crecer tu negocio."

Incluye diagnóstico, acompañamiento y automatización estratégica).

├─ [Reservá tu Auditoría gratuita aquí]

Fabián Herrera

Estratega en Marketing + IA